



## FORMATION CRÉER & DÉVELOPPER MA CLIENTÈLE

Programme mis à jour le 08/07/2022

### **PUBLIC :**

Notre formation s'adresse :

- Aux coachs démarrant leur activité ou rencontrant des difficultés pour développer leur clientèle.
- Aux néo-entrepreneurs, indépendants ou non.
- Aux consultants en accompagnement professionnel et/ou développement personnel souhaitant identifier leur clientèle idéale et la rencontrer.
- Aux accompagnants et aux thérapeutes indépendants.

### **PRE-REQUIS :**

Envisager ou être dans une démarche d'accompagnement des personnes.

A noter que cette formation n'est pas adaptée aux personnes déjà aguerries au sujet.

### **MODALITÉS ET DÉLAIS D'ACCÈS**

- Formation collective en distanciel synchrone = à distance via visioconférence.
- Plateformes utilisées : Zoom + Digiforma. Un lien de connexion vous sera envoyé par mail la veille de la formation.

**DURÉE :** 3 demi-journées.

**HORAIRES :** De 9h30 à 12h.

**LIEU :** Formation à distance synchrone visioconférence.

**Pour l'accès aux personnes porteuses d'un handicap : consulter notre référente handicap, Marina Bourgeois – [contact@orsc.email](mailto:contact@orsc.email)**

**PRIX DE LA FORMATION :** 1100 euros TTC. La formation ne peut pas être financée via votre CPF mais peut l'être via l'OPCO dont vous dépendez.

**NOUS CONTACTER :** [contact@orsc.email](mailto:contact@orsc.email)

**4 stagiaires maximum.**

### **FORMATRICE :**

Mme Marina Bourgeois, fondatrice et dirigeante du cabinet Oser Rêver Sa Carrière, auteure des livres *Trouver sa voie* (éditions Vuibert) et *Burn-out. Le (me) comprendre et en sortir* et animatrice du podcast Oser Rêver Sa Carrière.



10 rue de Penthièvre - 75008 PARIS | Mail : [contact@orsc.email](mailto:contact@orsc.email)

[www.oser-rever-sa-carriere.com](http://www.oser-rever-sa-carriere.com)

SIRET n°840 659 023 00013 | Numéro de déclaration d'activité : 11756198775 auprès du préfet de région Île-de-France



## OBJECTIF DE LA FORMATION ET COMPÉTENCES VISÉES

À l'issue de la formation, le participant sera capable de mettre en œuvre les compétences suivantes :

1. Identifier sa clientèle idéale
2. Déterminer son positionnement
3. Détermination et application de votre stratégie marketing

## CONTENU

Introduction  
Profilage de la clientèle idéale  
Travail de positionnement  
Affinage des offres  
Formulation du message marketing  
Détermination de votre stratégie marketing

## MODALITÉS D'ÉVALUATION D'ATTEINTE DES OBJECTIFS DE LA FORMATION

- Questionnaire d'auto-évaluation de vos compétences en amont de la formation
- Questionnaire d'auto-évaluation de vos compétences à chaud à l'issue de la formation
- Questionnaire d'auto-évaluation des acquis de formation à froid a minima 10 jours après la formation
- Questions orales de contrôle de connaissances tout au long de la journée de formation

## MOYENS PERMETTANT LE SUIVI ET L'APPRÉCIATION DES RÉSULTATS

### *Suivi de l'exécution :*

- Feuille d'émargement signée manuellement ou par signature électronique par les participants et la formatrice.
- Attestation de fin de formation mentionnant les objectifs, la nature et la durée de l'action et les résultats de l'évaluation des acquis de la formation.

### *Appréciation des résultats :*

- Recueil individuel des attentes et ressentis du stagiaire à l'oral
- Questionnaire d'auto-évaluation des acquis en début et en fin de formation
- Questionnaire d'évaluation de la satisfaction en fin de formation

## MOYENS PÉDAGOGIQUES ET TECHNIQUES D'ENCADREMENT DES FORMATIONS

### *Modalités pédagogiques :*

- Evaluation des besoins et du profil du participant
- Apport théorique et pratique, éventuellement séquences pédagogiques regroupées
- Questionnaires de facilitations, fiches outils, bibliographie
- Retours d'expériences

### *Référent pédagogique et formateur :*

Chaque formation est sous la responsabilité du directeur pédagogique de l'organisme de formation, Marina Bourgeois. Le bon déroulement est assuré par le formateur désigné par l'organisme de formation.





**Personnes en situation de handicap :**

La formation est ouverte à tout public et toutes les situations de handicap seront prises en compte dans la limite des compétences, des moyens humains et matériels proposés dans le cadre de la prestation. Si nous ne disposons pas des moyens matériels, techniques et humains pouvant répondre à la demande du (de la) bénéficiaire en situation de handicap, alors ce(tte) dernier(ère) sera orienté(e) soit vers le référent handicap du centre de formation, Marina Bourgeois, soit vers un organisme partenaire du réseau Oser Rêver Sa Carrière. Pour contacter Marina Bourgeois, référente handicap : [contact@orsc.email](mailto:contact@orsc.email)

[Nos CGV](#)

[Notre règlement intérieur](#)

[Notre organigramme fonctionnel](#)

